

¿Por qué convertirse en distribuidor de **VERSO** ?

¿QUIÉNES SON LOS CLIENTES? - POTENCIAL COMERCIAL

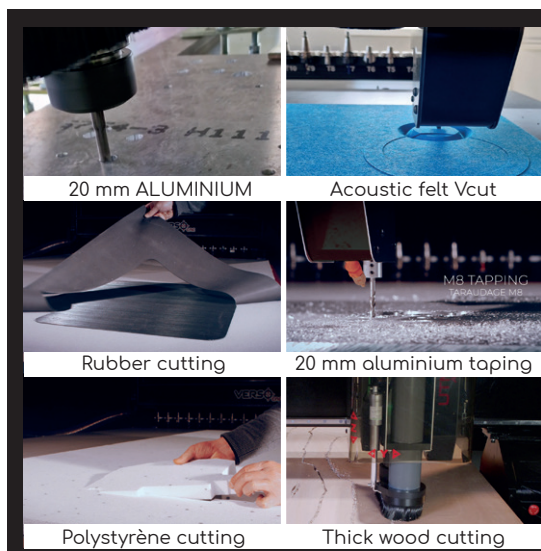
IMPRESIÓN DE GRAN FORMATO / SEÑALIZACIÓN

PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS

La mayoría de los clientes son pequeñas y medianas empresas del sector de la señalización, el PLV y la impresión de gran formato. La polivalencia excepcional de la VSR, incluso sin cinta transportadora, les permite cubrir prácticamente todas sus necesidades de corte con una sola máquina, reduciendo

MEDIANAS Y GRANDES EMPRESAS

Las empresas más grandes del sector suelen elegir la VSR para aumentar su capacidad, mejorar la fiabilidad y optimizar la producción, al tiempo que amplían su gama de servicios. En la mayoría de los casos, ya disponen de una mesa de corte plana (p. ej., Zünd o Kongsberg) y/o una fresadora CNC convencional. La VSR sustituye frecuentemente a la fresadora convencional para materiales semirígidos (desbordamiento de cinta, tiempos de paro de mesa de corte, operaciones multi-herramienta).



INDUSTRIA / ARTESANÍA

Cada vez más empresas industriales y artesanales adoptan la máquina VERSO VSR. Más allá de sus destacadas capacidades de fresado, roscado y corte tangencial, numerosas funciones avanzadas la distinguen de las máquinas competidoras.

Algunos ejemplos de lo que producen nuestros clientes:

- Plantillas para artículos de lujo en cuero
- Bases y núcleos de esquís de alta gama
- Cabinas insonorizadas en fieltro acústico / aluminio / madera / PMMA
- Cajas eléctricas y paneles de instrumentos cortados y grabados
- Interiores de vehículos / adaptaciones para personas con movilidad reducida
- Asientos de inodoro personalizados
- Contenedores plegables impresos (Hylite® ranurado por ambas caras, alineación por cámara)
- Embalajes personalizados (cartón, espuma, poliestireno)
- El Ejército francés también utiliza la VERSO VSR para diversas aplicaciones.

Con sus funciones y capacidades, la VSR es un activo valioso para muchas fábricas y talleres.

VENTAJAS DE LA DISTRIBUCIÓN VERSO

FIABILIDAD

Integrante de la serie VS lanzada en 2020, la VSR es una máquina altamente fiable y probada sobre el terreno. La estrecha colaboración con nuestros distribuidores franceses nos ha permitido mantenernos cerca de los clientes y de sus necesidades reales.

Desde 2020, todas las máquinas VERSO fabricadas y vendidas forman parte de la familia VS (VS, VS+ y VSR). Este enfoque de plataforma ha permitido mejoras continuas a lo largo del tiempo. Por ejemplo, se han añadido múltiples sensores y salvaguardas para prevenir errores inesperados, incluidos los que pueden producirse con operarios inexpertos o distraídos.

En caso de incidencia menor, nuestras máquinas pueden operar en varios modos de degradado, evitando paradas de producción siempre que sea posible. Esto permite al distribuidor programar una visita de servicio en un plazo cómodo cuando sea necesario.

En Francia, nuestros distribuidores limitaron inicialmente las instalaciones a zonas próximas a sus instalaciones. A medida que la fiabilidad de nuestras gamas VS se fue demostrando, ampliaron su territorio. Hoy en día, se instalan máquinas a más de 1.000 km de distancia en Francia metropolitana, y algunas se venden internacionalmente.

HIWIN

YASKAWA

DELTA

MW
MEAN WELL

arm

OMRON

Schneider
Electric

NIPPON BEARING

AIRTAC

“Componentes de alta calidad, control de calidad riguroso de la máquina”

SERVICIO POSTVENTA Y ASISTENCIA TÉCNICA

A diferencia de muchos fabricantes, VERSO desarrolla internamente el software CAD/CAM, el firmware y la placa base. Esto nos permite ofrecer una solución verdaderamente integral y un único punto de contacto cuando se necesita soporte. Desde el archivo Illustrator del cliente hasta la pieza terminada, cubrimos todo el flujo de trabajo.

La VSR ha sido diseñada para simplificar el diagnóstico. En la mayoría de los casos, el software indica inmediatamente la(s) causa(s) más probable(s) de un fallo. Cuando está conectada a internet, la VSR envía archivos de diagnóstico a nuestros servidores, lo que permite la asistencia remota y, cuando es necesario, el análisis detallado de eventos. La VSR también puede recibir actualizaciones remotas.



INSTALACIÓN

La instalación de la VSR se ha simplificado al máximo y requiere poco tiempo. Una vez instalado el pórtico y las herramientas, la máquina está lista para usar.

RENTABILIDAD

La combinación del margen del distribuidor, la instalación rápida y el número limitado de intervenciones en garantía hace que el negocio sea muy rentable. Tras el período de garantía, se pueden ofrecer contratos de mantenimiento, muy valorados por los clientes. Los consumibles (cuchillas, fresas, tapetes de fresado) representan también ingresos adicionales. Si se prefiere, los clientes pueden ser dirigidos a proveedores asociados para que el distribuidor no necesite gestionar el inventario de consumibles. Este es un punto importante que los distribuidores suelen pasar por alto. Nuestra política de distribución está diseñada para evitar la competencia entre distribuidores. Por ello, las máquinas VERSO pueden venderse fácilmente al precio público vigente.



CONDICIONES

MÁQUINA DE EXPOSICIÓN (SHOWROOM)

Para muchas empresas de señalización, la compra de una VSR es una inversión significativa. Las demostraciones con una máquina de exposición dedicada son un paso clave para tranquilizar a los clientes potenciales y acelerar la toma de decisiones.

Con una máquina de exposición, nuestros distribuidores actuales pueden:

- Realizar demostraciones para clientes
- Participar en ferias comerciales nacionales
- Permitir a los clientes usar la máquina mientras esperan la entrega de la suya
- Impartir formación a usuarios
- Formar a nuevos técnicos
- Producir elementos promocionales y piezas de muestra

The showroom machine is available under attractive financial conditions and can be renewed annually. In some cases, it also allows us to quickly equip a prospect who has taken on a new contract or whose existing machine has broken down.

TECHNICIAN TRAINING

Es fundamental que los técnicos se conviertan en usuarios seguros de las máquinas, para que puedan formar correctamente a los operarios. Este es el punto más crítico: herramientas inadecuadas o condiciones de trabajo inapropiadas pueden generar defectos que podrían atribuirse erróneamente a un fallo de la máquina.

La formación técnica se centra principalmente en aprender a identificar rápidamente la causa raíz de cualquier problema. Procedimientos sencillos permiten detectar y resolver las anomalías de manera eficiente.

